

# Vacature

Wil jij samen met ons groeien, innoveren  
en onze missie volbrengen?

Als Belgische KMO (Aalst) is Welders nv gespecialiseerd in ontwerp, engineering en fabricage van procesapparatuur volgens de hoogste kwaliteitseisen. Technisch complexe projectbusiness op maat van de klant. Dankzij onze bijna 75jaar expertise, kwaliteit en klantgerichtheid, genieten we wereldwijde erkenning in onze nichemarkt. Om ons team te versterken kijken we uit naar een:

## Technical Sales Manager

### Hoe ziet je dag eruit?

- \ Je bouwt aan een hechte relatie met bestaande klanten via lange termijn projecten en wint vertrouwen bij nieuwe contacten door je diepgaande expertise
- \ In collegiaal overleg beslis je welk aanvragen een haalbare kaart zijn
- \ Je hebt oog voor nieuwe tendensen op vlak van materialen en toepassingen in deze nichemarkt en volgt nieuwe marktontwikkelingen op

### Wie ben jij?

- \ Je hebt een technische achtergrond als Ingenieur of gelijkwaardig door ervaring
- \ Je hebt +3j ervaring met projectmatig werken in een industriële omgeving en bezit de nodige commerciële reflexen
- \ Je houdt ervan om een brede projectscope te bewaren en duikt graag in technische details
- \ Stakeholder management geeft je energie & ondernemerschap zit in jouw DNA
- \ Je hebt een ruime talenkennis en grote culturele interesse

### Wat kunnen wij je bieden?

- \ Een uitdagende en gevarieerde job in een internationale context met ambitieuze groeidoelstellingen
- \ Opportuniteit om initiatief te nemen en bij te dragen aan de uitbouw van het bedrijf en duurzame strategische groeidoelstellingen
- \ Een professionele sfeer waar samenwerken, integriteit, resultaatgerichtheid, betrokkenheid en innovatie belangrijk zijn
- \ Een competitief salarispakket binnen een dynamisch en uitdagende werkomgeving (incl. bedrijfswagen)

### \ Herken je jezelf hierin?

Mail naar: [HR@welders.be](mailto:HR@welders.be) We komen spoedig bij je terug.

Wade with PosterMyWall.com

